

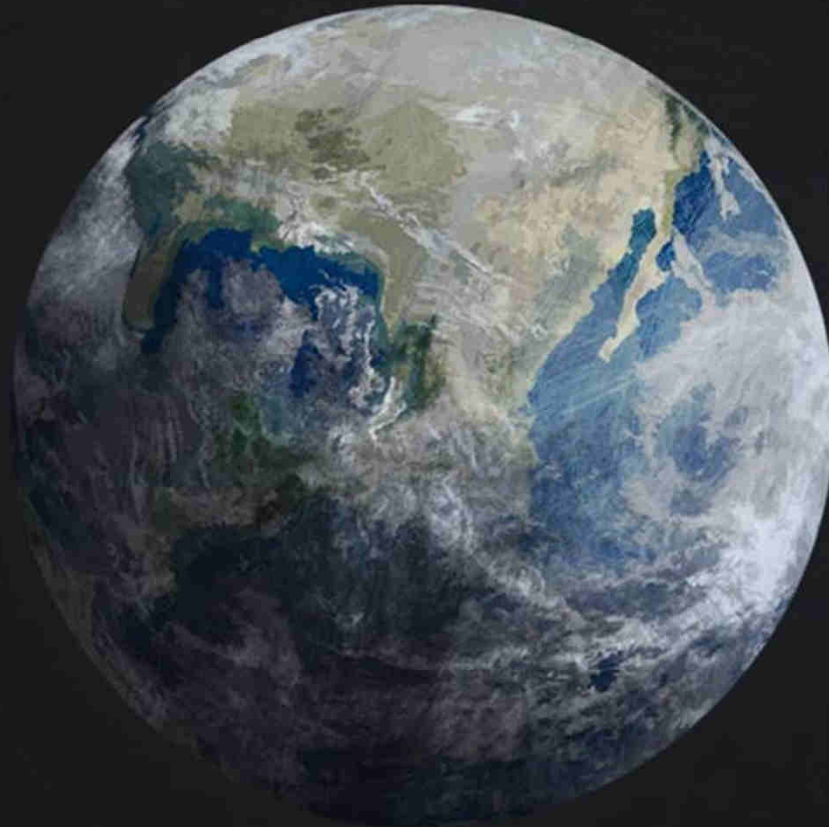
# PRIMUS OMNIUM

EXECUTIVE SEARCH AND  
COMPANY CULTURE



# PRIMUS OMNIUM

Rekrutierung und Auswahl



## WAS WIR TUN

Wir sind fokussiert auf Executive Search, Recruiting, Unternehmenskultur und Coaching.

Wir arbeiten für Inhaber, Aufsichtsräte und das Top Management.

Wir besetzen C-Level-Positionen, Führungsrollen und hochrangige Spezialisten-Positionen.

Wir beraten und coachen bei der Suche nach Aufsichtsräten und Beiräten.

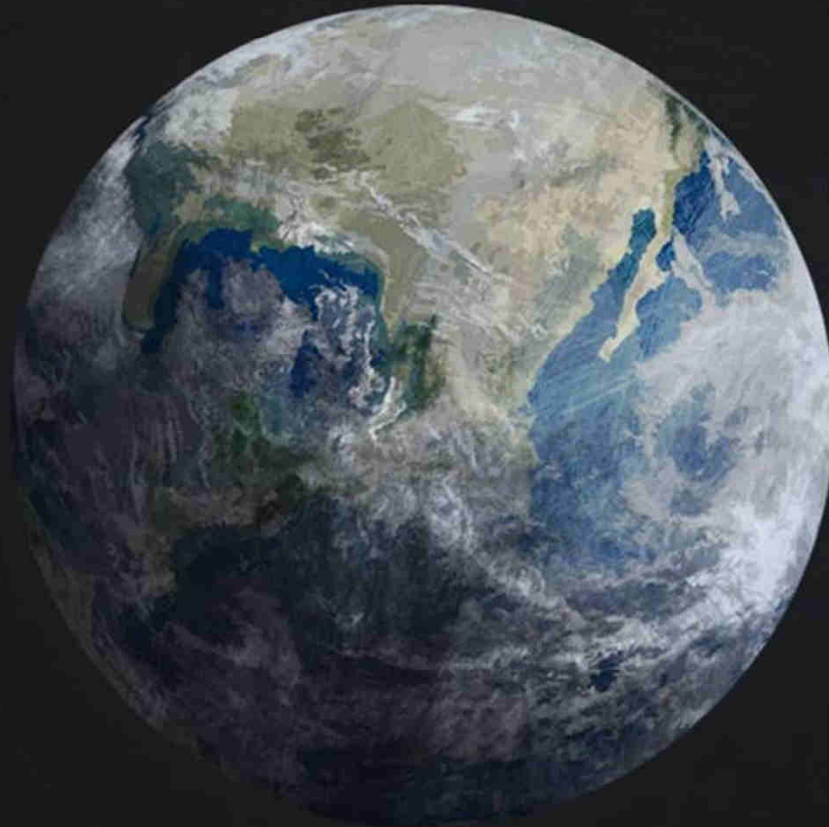
Wir beraten Inhaber und Top Management im Bereich der Unternehmenskultur.

*EINE STUDIE DES HARVARD BUSINESS MAGAZINS ZEIGT, DASS EIN MANGEL AN KULTURELLEM FIT, FÜR BIS ZU 68 % DER FEHLBESETZUNGEN AUF DEN OBEREN EBENEN VERANTWORTLICH IST.*

*Quelle: Harvard Business Magazine 03/2018*

# PRIMUS OMNIUM

Rekrutierung und Auswahl



## WIE WIR VORGEHEN

Wir pflegen systematisch Kontakte in die **Top-Unternehmen** der Branche und zu Firmen und Beratungen, deren Unternehmenskultur führungsstarke Persönlichkeiten fördert und formt, sowie zu deren **Alumni**.

Wir beobachten die **Organisationsentwicklung** der Besten und die von ihnen gesetzten Trends.

Diese Organisationen sind oft die ersten (wenn auch nie einzigen) Orte, an denen wir nach Kandidaten suchen.

Wir verwenden die **Standards der Top-Organisationen als Benchmark** und messen daran Kandidaten aus allen Umgebungen.

*YOU DON`T HIRE FOR SKILLS, YOU HIRE FOR ATTITUDE, YOU CAN ALLWAYS TEACH SKILLS*

# PRIMUS OMNIUM

## Rekrutierung und Auswahl

### EXECUTIVE SEARCH UND COACHING FOKUS AUF UNTERNEHMENS-KULTUR

Nicht unbedingt die Branchenerfahrungen, sondern die Passung zur Unternehmenskultur spielen in der Personalauswahl bei Besetzungen die wichtigste Rolle.

Je bewusster sich alle Beteiligten darüber sind, desto erfolgreicher werden die Besetzungen.

Je weniger Beteiligte und Dienstleister an der Branchenerfahrung festhalten, umso erfolgreicher sind Besetzungen.

Ab bestimmten Firmengrößen hat die bewusst oder unbewusst etablierte Unternehmenskultur in den meisten Fällen eine deutlich höhere Bedeutung als die Strategie.



## UNTERNEHMENSKULTUR – WAS BEDEUTET DAS?

Die DNA eines Unternehmens – Werte und Ziele, das, was Identifikation und Loyalität schafft.

Sie wächst nicht von heute auf morgen, sie ist nicht greifbar, aber spürbar.

Eine positive Kultur fördert Kreativität und Spaß an der Arbeit, gibt Raum und ermöglicht Innovationen.

Sie ermöglicht Wachstum und eine Feedbackkultur für konstruktive Kritik in alle Richtungen.

Sie definiert, wie man Leistung anerkennt und wertschätzt.

Sie ist durch intensive & positive Atmosphäre geprägt und entsteht durch einen überall andauernden Prozess.

Kultur wird nicht von einzelnen oder einem Bereich gestaltet, alle arbeiten daran.

Möglichst gleiche Ziele und Werte aller Führungskräfte, Inhaber und Mitarbeiter.

Deshalb engagieren sich Mitarbeiter, dadurch wird die Unternehmenskultur in den Köpfen verankert.

Benötigt: Führungskräfte, die vertrauen, Fehler zulassen, Freiheiten geben; Mitarbeiter, die Fehler erkennen und berichtigen und Vertrauen rechtfertigen.

*„Culture eats strategy for breakfast.“*

# PRIMUS OMNIUM

Rekrutierung und Auswahl



## KNOW-HOW

FMCG – CONSUMER – DIGITAL – IT

RETAIL – MANUFACTURING

CONSULTING – START-UPS

PHARMA – OTC

FINANCE – LAW FIRMS

SUPPLY CHAIN

## SCHWERPUNKTE

- FOOD – Confectionary – NONFOOD – Beverages – Petfood
- Dairy – Impuls – Packaging – Sport – COFFEE – Bakery
- Fashion – Luxury – Multichannel – FOODSERVICE
- Start-up – Fintech – Software – OTC – SUPPLY-CHAIN
- LOGISTIK – Intralogistik – SALES – Procurement
- MANUFACTURING – Innovation – MARKETING
- PRIVATE EQUITY – VENTURE CAPITAL – Services

# PRIMUS OMNIUM

Rekrutierung und Auswahl

## DURCHGEFÜHRTE SEARCHES

Controlling-Director

Purchasing Director for a global Airport Retailer

Tax-, Accounting- and Controlling-Manager

Business Analytics Manager

Compliance-Manager

Finance-Manager DACH

IT-Manager

CATEGORY MANAGER FOOD

KEY ACCOUNT MANGER Start-up

Group Key Account FMCG

Key Account Manager Food

KEY ACCOUNT-MANAGER LEH

## CONSUMER / FMCG (AUSZUG)

CFO for a German confectionary Company

Retail-Manager DACH (CCO)

Commercial-Optimization Manager

Interim CFO for Private Equity

GROUP BRAND MANAGER

CFO for a FMCG company

Senior-Controller FMCG

M&A Manager

Interim CFO for a leading global Airport Retailer

KEY ACCOUNT MANAGER DISCOUNT

Group-Marketing Manager

# PRIMUS OMNIUM

## Rekrutierung und Auswahl

### KUNDEN

#### Familienunternehmen



German snackbrand	sales: > 0,5 billion €uro
German confectionary brand	sales: > 0,5 billion €uro
German private label petfood supplier	sales: > 0,15 billion €uro
German confectionary brand	sales: > 0,01 billion €uro
Leading inks supplier (consumer)	sales: > 1 billion €uro
Manufacturer of exclusive chocolate	sales: > 0,04 billion €uro
Swiss engineering company (printing)	sales: > 0,02 billion €uro
Leading german directmarketing brand	sales: > 0,5 billion €uro
German industrial insurance broker	sales: > 0,1 billion €uro

### KUNDEN

#### Börsennotiert

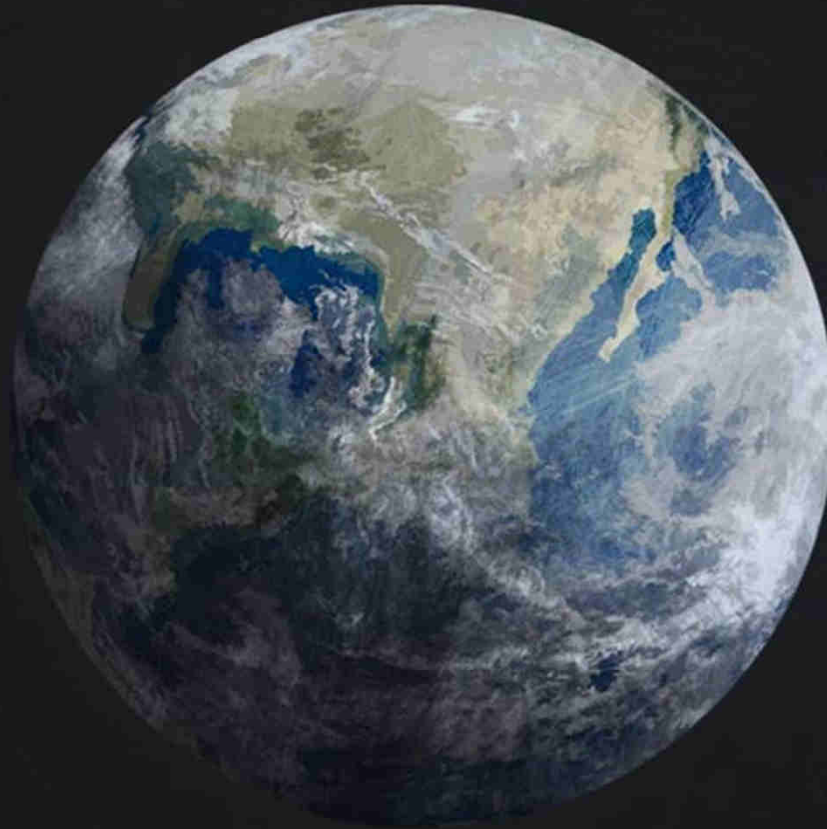
Leading global fmcg food brand	sales: > 30 billion €uro
Leading global fmcg food brand	sales: > 20 billion US \$
Leading global pharma / otc brand	sales: > 20 billion US \$
Leading global fashion brand	sales: > 10 billion US \$
Leading global beauty brand	sales: > 5 billion €uro
Leading global petfood brand	sales: > 5 billion US \$
Leading global fashion brand	sales: > 1 billion US \$
Leading global paper brand	sales: > 5 billion US \$
Leading global food brand	sales: > 5 billion US \$
Leading food travel experts	sales: > 2 billion US \$
Leading german snackbrand	sales: > 0,5 billion €uro

#### Private Equity

Leading global catering supplier	sales: > 1 billion €uro
Leading retail food travel experts	sales: > 2 billion US \$
European foodbrand (fmcg)	sales: > 0,4 billion €uro

# PRIMUS OMNIUM

## Rekrutierung und Auswahl



## PARTNER

**Jörg** has more than 28 years of experience in executive search consultancy and is based in Frankfurt. He started his career in the consumer goods and retail industries and was responsible as general manager for a sporting goods company in Germany, Austria and Switzerland before he changed in the executive search. Jörg studied business administration in Frankfurt and in Berlin. His working languages are German and English. Executive Search for international cultures, specialized in working for CEOs, CFOs, CMOs, CIOs, especially for COOs (end-to-end-supply-chain, procurement, operations, manufacturing, quality and operational excellence) within the Automotive, OTC, Life-Science, Retail and FMCG sector.

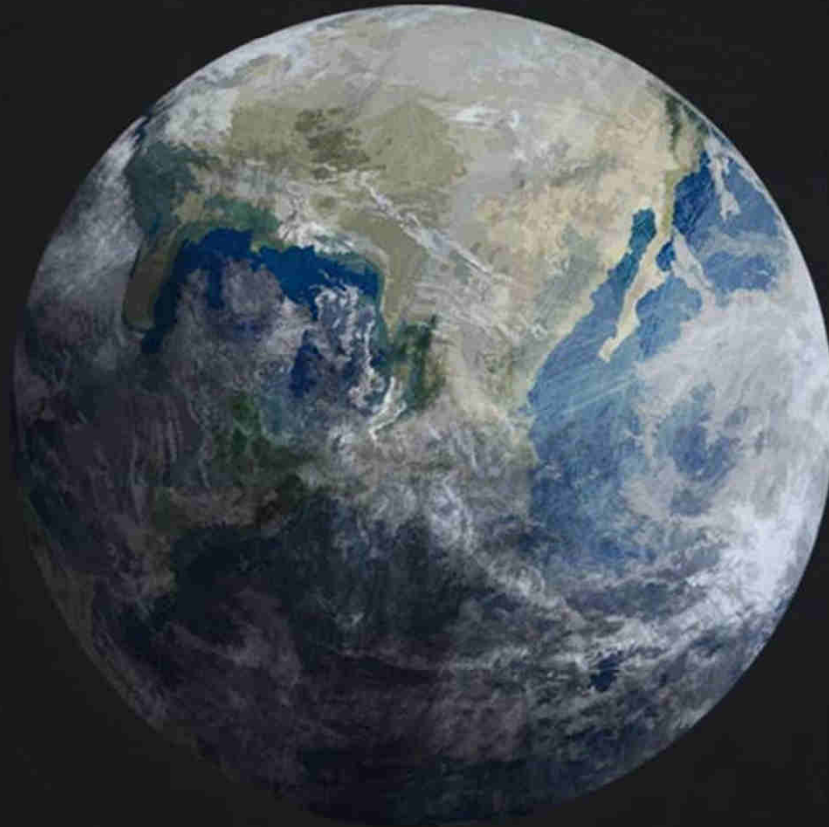
**Stefan** is in executive search since 2010 and based in Frankfurt. He started his career as in a major law firm and worked as an inhouse lawyer and in first level management roles as CFO in major German retail companies. He has studied the law and business administration in Passau, Cologne and Volgograd. Working languages are German, English and Russian.

**Carsten** is based in Berlin. He is educated in simultaneous studies of mechanical engineering and business administration (TU Berlin) with specialization on accounting and controlling. Carsten has got to know in various assignments the full variety of Financial Management at Procter & Gamble in an international and extremely professional environment. As of the year 2000 Carsten has successfully built up and further developed companies as managing director / CFO in several branches (FMCG, Telco, Engineering) at different stages (start-up / restructuring). As of beginning 2011 Carsten is in Consulting roles.



# PRIMUS OMNIUM

Rekrutierung und Auswahl



**Thank you for your interest and your time**

Office Frankfurt Airport | THE SQUAIRE 12 | D-60529 Frankfurt

F: +49.69.9502.1004 | M: +49.171.5803595

Joerg Schoen

[js@primus-omnium.com](mailto:js@primus-omnium.com)

-----  
Office Frankfurt Westend | Savignystr. 43 | D-60329 Frankfurt

F: +49.69.2724.2515

Stefan Grub | [sg@primus-omnium.com](mailto:sg@primus-omnium.com)

-----  
Office Potsdamer Platz | D-10785 Berlin

F: +49.69.9502.1004 | M: +49.172.695.2859

Carsten Boretius | [cb@primus-omnium.com](mailto:cb@primus-omnium.com)